

IMPULSE



ZEISS ACADEMY
PROGRAMM 2023

Januar 2023



Seeing beyond

ZEISS ACADEMY

WEB-SEMINARE



ZEISS ACADEMY WEB-SEMINARE



Positive Leadership Kommunikation, Entscheidungen & Wohlbefinden

NEU!

Es handelt sich um eine Webinar-Serie aus drei Teilen. Teile 1-3 sind aufeinander aufbauend. Die Wissensaneignung ist beginnend auf Leadership-Grundlagen und einer progressiven Weiterentwicklung im Positiv-Leadership Management mit Expertise.

Im ersten Schritt lernen Sie moderne Führungsstile kennen und erkennen durch Selbstreflexion Ihre bisherige Vorgehensweise. Sie betrachten Entscheidungsgrundlagen und widmen sich der Betrachtungsweise differenter Kriterien für eine Entscheidungsfindung und berücksichtigen dabei den Typus Homo Variabile.

Im zweiten Schritt stehen Persönlichkeitstypen und das Wohlbefinden von Mitarbeitern im Fokus Ihrer Wissenserweiterung. Sie lernen in leicht anwendbaren Sequenzen sich der modernen Betrachtungsweise, sowie verschiedener Wohlfühlfaktoren zu nähern und üben sich in Anwendung. Das 2022 novellierte Modell PERMASOG nach Lindeholz dient dabei als Grundlage Ihrer Betrachtungsweise und ermöglicht einen verständlichen Einstieg.

Im dritten und finalen Schritt durchdenken Sie, aus der Sichtweise eines Profilers, individuelle Fallbeispiele und komplementieren Ihr Wissen mit Kommunikationsphasen in der Mitarbeitergesprächsführung.

Referent: Thorsten Lindeholz

Preis: Die Web-Seminare sind kostenfrei.
Die Registrierung erfolgt über den jeweiligen Link.

HINWEIS: Die Teile der Serie bauen aufeinander auf.

Termine:
Serienstart am 27.02.2023

27.02.2023, 9:00 – 11:00 Uhr

TEIL 1: Führungskräfte – Glückliche Mitarbeiter:innen erzeugen bessere Ergebnisse!
„Entscheidungen & moderne Führungsstile“

[Zum Web-Seminar hier klicken](#)



06.03.2023, 9:00 – 11:00 Uhr

TEIL 2: Führungskräfte – Glückliche Mitarbeiter:innen erzeugen bessere Ergebnisse!
„Persönlichkeit & Wohlbefinden“

[Zum Web-Seminar hier klicken](#)



13.03.2023, 9:00 – 11:00 Uhr

TEIL 3: Führungskräfte – Glückliche Mitarbeiter:innen erzeugen bessere Ergebnisse!
„Profilerstellung & Gesprächsführung“

[Zum Web-Seminar hier klicken](#)



ZEISS ACADEMY WEB-SEMINARE



ZEISS i.Profiler® plus Effektiv nutzen! Verstehen! Anwenden!

In diesem Web-Seminar lernen Sie, worauf Sie bei der Messung mit dem ZEISS i.Profiler® plus achten sollten, um ein brauchbares Ergebnis zu erhalten. Und wie Sie mit Ihrem Kunden darüber sprechen.

Sie erfahren was der ZEISS i.Profiler® plus in seinen bunten Ergebnisbildern genau zeigt, und wie Sie diese deuten können.

Sie trainieren die Interpretation der Bilder und lernen einen optimalen Ablauf durch die relevanten Darstellungen der Technologie. Hierzu werden reale Beispielmessungen genutzt.

Werden Sie sicherer im Umgang mit dem ZEISS i.Profiler® plus und nutzen Sie dessen Potenzial voll aus.

Referent: Lutz Villnow

Preis: Die Web-Seminare sind kostenfrei.
Die Registrierung erfolgt über den jeweiligen Link.

HINWEIS: Alle drei Teile der Serien sind **auch jeweils einzeln** buchbar.

Termine:
Serienstart am 08.02.2023

08.02.2023, 14:00 – 15:30 Uhr
TEIL 1: Herstellung und Handhabung einer idealen Messung

[Zum Web-Seminar hier klicken](#)



22.02.2023, 14:00 – 15:30 Uhr
TEIL 2: Interpretation der farbigen Bilder

[Zum Web-Seminar hier klicken](#)



01.03.2023, 14:00 – 15:30 Uhr
TEIL 3: Fallbeispiele

[Zum Web-Seminar hier klicken](#)



ZEISS ACADEMY WEB-SEMINARE



Gleitsichtgläser Web-Seminar-Serie

Mit dieser Web-Seminar-Serie werden Ihnen alle Schritte vermittelt, die zur erfolgreichen Herstellung einer perfekten Gleitsichtbrille erforderlich sind.

Anhand von realen Fällen werden wir in Teil 2 und Teil 3 besprechen, was zu tun ist, um eine Gleitsichtbrille nachträglich zu optimieren, wenn dies doch einmal notwendig wird.

Inhalte:

- Optimale Arbeitsschritte
- Ergebnisorientiertes Vorgehen
- Fehlerminimierung
- Der Fall der Woche
- Nachträgliche Optimierung

Referent: Stephan Feind

Preis: Die Web-Seminare sind kostenfrei.
Die Registrierung erfolgt über den jeweiligen Link.

HINWEIS: Alle drei Teile der Serien sind **auch jeweils einzeln** buchbar.

Termine:

Serienstart am 21.02.2023

21.02.2023, 18:30 – 19:30 Uhr

TEIL 1: Optimale Versorgung mit Gleitsichtgläsern

[Zum Web-Seminar hier klicken](#)



28.02.2023, 18:30 – 19:30 Uhr

TEIL 2: Optimale nachträgliche Optimierung bei Gleitsichtgläsern

[Zum Web-Seminar hier klicken](#)



13.03.2023, 18:30 – 19:30 Uhr

TEIL 3: Optimale nachträgliche Optimierung bei Gleitsichtgläsern

[Zum Web-Seminar hier klicken](#)



ZEISS ACADEMY

WEB-SEMINARE



Digitale Differenzierung & Denkweise

Virtuelle Brillenanprobe. Möglichkeiten erkennen!

NEU!

Denkweisen reflektieren und zukunftsorientiertes Handeln realisieren. Informationen zum Thema Virtuelle Brillenanprobe. Was spricht dafür, was dagegen? Ein kurzes und intensives Webinar, um Ansichten und Entscheidungen für eine digitale Einzigartigkeit einzuleiten. Als sogenannte Frühadopter Möglichkeiten nutzen! Das Webinar ermöglicht eine Reflektion und ein Hinterfragen Ihrer bisherigen Betrachtungsweise zur digitalen Plattform. Die digitale Darstellung von Fassungen und die Chance Mehrumsatz, durch einen verminderten Invest, Ressourcen zu nutzen und zu sichern. Nachhaltigkeit leben. Denkweisen, durch die kognitive Betrachtung, zu lockern und damit gedanklichen Herausforderungen sicher entgegenzuwirken. Sehen Sie Ihre einzigartige geschäftliche Chance darin!

Termin:

03.04.2023, 9:00 – 11:00 Uhr
Digitale Differenzierung & Denkweise

[Zum Web-Seminar hier klicken](#)



Referent: Thorsten Lindeholz

Preis: Die Web-Seminare sind kostenfrei.
Die Registrierung erfolgt über den jeweiligen Link.

ZEISS ACADEMY

ONLINE





E-Learning: ZEISS Leadership College

Leadership Trainingsprogramm auf Spitzenniveau

Anmeldeformular [→](#)

Das ZEISS Leadership College ist als nachhaltiges E-Learning Konzept aufgebaut und auf einen Zeitraum von insgesamt 6 Monaten ausgelegt.

Das Programm besteht aus 6 Kursen mit folgenden Themenbereichen:

- Kurs 1: Kick-Off / Einstieg in das Programm
- Kurs 2: Sich selbst führen
- Kurs 3: Mitarbeiter führen
- Kurs 4: Ergebnisorientiert führen
- Kurs 5: Transfer in die Praxis
- Kurs 6: Abschluss-Event

Die Kurse des Programms bestehen jeweils aus virtuellen Gruppen- oder Einzel-Coachings und einem Teil zum Selbststudium. Zusätzlich beinhaltet jeder Kurs neben dem Lern-Input auch Studien, Fachartikel und ergänzende Leseempfehlungen. Diese sind optional und sollen die Lerninhalte vertiefen und verlängern.

Tipps für den Alltag einer Führungskraft und ein „Persönlicher Aktionsplan“ unterstützen Sie dabei das Gelernte in der Praxis anzuwenden und direkt umzusetzen. Als besonderer Service steht Ihnen zwischen den Kursen eine Hotline zu Ihrem Coach zur Verfügung.

Da das Leadership College über eine Partner-Agentur exklusiv für Sie angeboten wird, ist es nicht rabattierbar.

Für Geschäftsführer und Inhaber

Termine für die Live-Trainings werden nach der Anmeldung bekannt gegeben. Start der Programme sind jeweils: Januar, April, Juli, Oktober

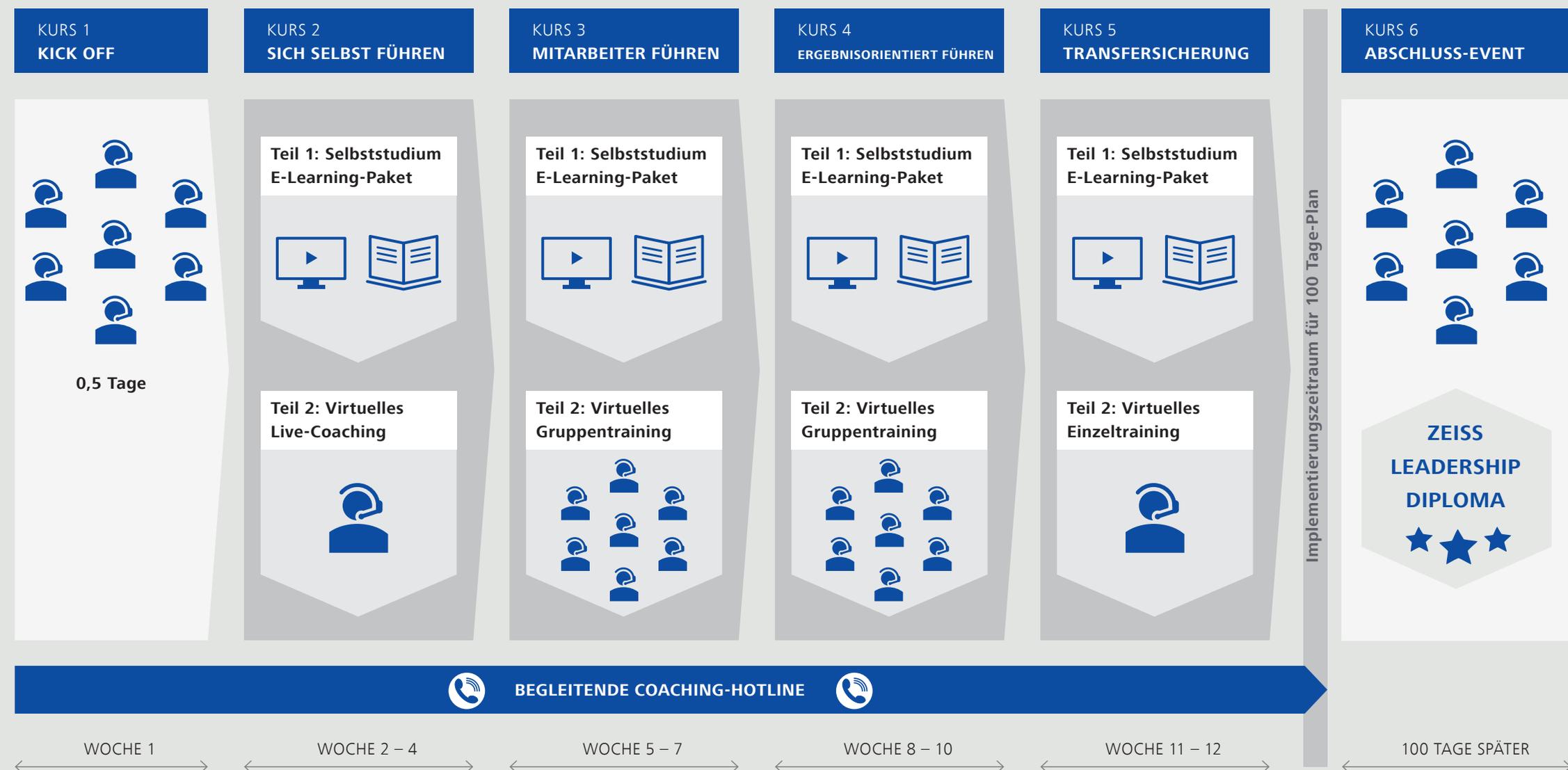
Referenten: Experten der Partner-Agentur

Preis: 3.790,- Euro zzgl. MwSt.

ZEISS ACADEMY ONLINE



ZEISS Leadership College Programmübersicht und Ablauf



E-Learning: Umsatz- und kundenorientiertes Verkaufen Das 8-Wochen-Programm

Anmeldeformular 

Digitales Sales-Training für Augenoptiker.

Ein 8-wöchiges online Trainingsprogramm rund um alle relevanten Augenoptiker-Verkaufs-Skills inklusive virtuellen Live-Trainings – ein ganzheitliches Trainingsprogramm für mehr Erfolg am POS. Aktives Verkaufen/Cross-Selling/ höherpreisiges Verkaufen sorgt für mehr Umsatz.

Das online Verkaufs-Training beinhaltet ein breites Spektrum an Lernangeboten.

Das Programm besteht aus 6 Kursmodulen mit mehreren Lernschritten und 2 digitalen Live-Trainings, um das Gelernte auf die individuellen Bedürfnisse der Teilnehmer abzustimmen.

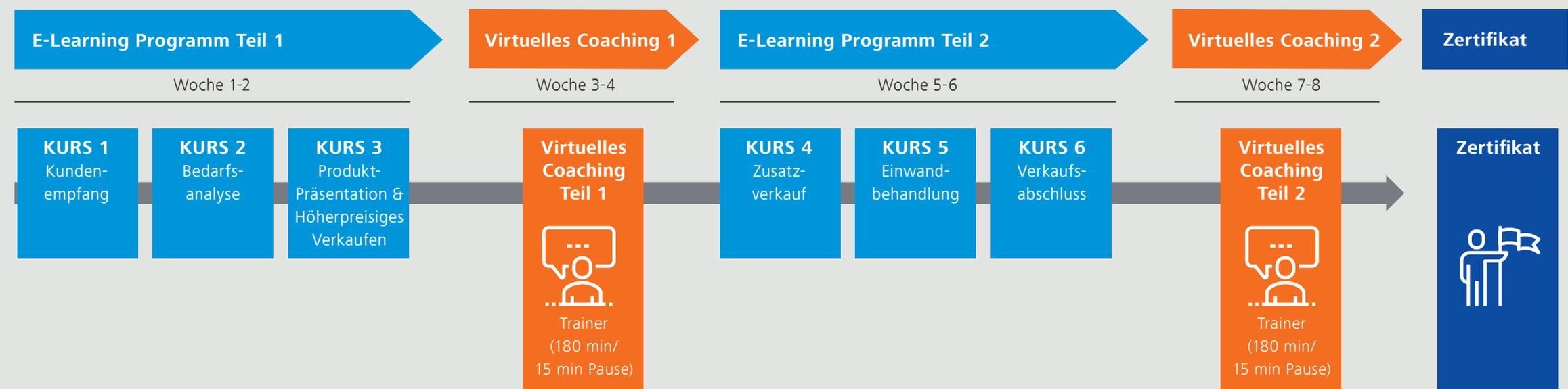
Für Lernbereite, Einsteiger und Azubis

Termine für die Live-Trainings werden nach der Anmeldung bekannt gegeben

Referenten: ZEISS Trainer

Preis: 790,- Euro* zzgl. MwSt. pro Person

Das Trainingsprogramm



ZEISS ACADEMY ONLINE

E-Learning: Umsatz- und kundenorientiertes Verkaufen Das 8-Wochen-Programm

Das Trainingsprogramm – Inhalte

Lernvideos

Das Beratungs- und Verkaufstraining vermittelt Ihnen die wichtigsten Verkaufstechniken und -methoden per Video und bereitet Sie auf herausfordernde Kundensituationen entlang der verschiedenen Verkaufsphasen vor.

Lernkontrolle und Vorbereitung

Beantworten Sie die Quizfragen, um Ihr Wissen zu testen und um zum nächsten Kurs zu gelangen. Beantworten Sie bitte ebenfalls die Fragen, die zur Vorbereitung auf das Live-Coaching dienen, damit Sie für sich persönlich den bestmöglichen Nutzen aus dem Training erzielen zu können.

Lern-Tutorials zum Download

Die wichtigsten Botschaften und Transferaufgaben stehen Ihnen als Merkblatt oder zum Bearbeiten als Download zur Verfügung. Die Tutorials enthalten Tipps zu Umsetzung in der Praxis und die Transferaufgaben helfen Ihnen dabei die Lerninhalte beim Verkaufsgespräch anzuwenden.

Live-Trainings

Die Live-Coachings beziehen sich auf die zuvor durchgeführten Trainingsinhalte in den Online-Kursen. Hier haben Sie die Chance, sich mit dem Trainer über Gelerntes auszutauschen und erhalten zusätzlich Tipps zur Umsetzung in der augenoptischen Praxis.



ANMELDUNG UND INFORMATION

Ihre Ansprechpartnerin:



NICOLE BOCKERMANN

Haben Sie Wünsche, Ideen, Fragen oder Anregungen?

Das Organisationsbüro der ZEISS Academy Vision Care (c/o synartIQ GmbH) freut sich auf Ihre Nachricht oder auch Ihren Anruf:

synartIQ GmbH
Ritterstraße 19
D-33602 Bielefeld
Tel.: +49 (0) 73 61/591-362
Fax: +49 (0) 73 61/591-468
E-Mail: vision.academy@synartiq.de

Sie möchten sich zu einem Seminar anmelden?

Schicken Sie uns einfach Ihre Anmeldung per E-Mail oder Fax zu. Gerne senden wir Ihnen auf Wunsch auch ein digital beschreibbares Anmeldeformular zu – sprechen Sie uns gerne an!

Wir freuen uns auf Sie!